

# El Viaje del Cliente:

*Hasta el momento del compra*



## Temas

1. Identificando la cultura del cliente
2. ¿Qué compran los clientes?
3. 5 strategies de venta
4. Desarrolla la lealtad del cliente

Click [aquí](#) para inscribirte **11:30 a.m. Viernes, Septiembre 25**

*Instructores para esta clase: Jose Luis Chavez y Melecio Ortega (Konfronta)*

Visita nuestra [página](#) para más información  
acerca de recursos y próximos webinars.



**EXTENSION**  
College of Agriculture,  
Biotechnology & Natural Resources

*An EEO/AA Institution*